

Medim - Lider z 33 letnią tradycją na rynku dystrybucji sprzętu medycznego, innowacyjnych technologii i systemów szpitalnych i aptecznych, urządzeń i środków do sterylizacji i dezynfekcji medycznej, poszukuje

Przedstawiciela Regionalnego

w zakresie sprzedaży środków i artykułów do profesjonalnego mycia, dezynfekcji i pielęgnacji w ochronie zdrowia oraz sprzedaży urządzeń do sterylizacji

cała Polska

Obowiązki:

- Odpowiedzialność za realizację planów sprzedaży,
- Aktywne kontakty z klientami,
- Zdobywanie i utrzymywanie stałych kontaktów z placówkami ochrony zdrowia,
- Obsługa bieżących projektów i kontraktów,
- Uzyskiwanie informacji o aktualnych potrzebach dotyczących profesjonalnej higieny szpitalnej
- Reagowanie na zaistniałe potrzeby placówek medycznych,
- Budowanie pozytywnych i trwałych relacji z klientami,
- Uczestnictwo w przetargach,
- Prowadzenie negocjacji handlowych,
- Przygotowywanie ofert handlowych,
- Utrzymywanie kontaktów handlowych z producentami,

Wymagania:

- Minimum 3-letnie doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku w firmie z branży medycznej,
- Mile widziane wykształcenie wyższe,
- Znajomość Excela,
- Wskazana znajomość jęz. angielskiego,
- Wysokie predyspozycje komunikacyjne,
- Umiejętność nawiązywania i utrzymywania relacji,
- Wysokie kwalifikacje sprzedażowe,
- Prawo jazdy i gotowość do pracy w terenie,
- Samodzielność, zaangażowanie, odpowiedzialność,
- Mile widziana znajomość zarządzania ludźmi.

Oferujemy:

- Pracę w młodym, dynamicznym i zaangażowanym zespole,
- Szkolenie produktowe i procesowe,
- Możliwość rozwoju i podnoszenia kwalifikacji, wsparcie i miłą atmosferę pracy,
- System benefitów dla pracowników: pakiety prywatnej opieki medycznej, karta MultiSport., ubezpieczenie grupowe
- Niezbędne narzędzia pracy.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV na e-mail alicja.zdunek@medim.pl . Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.